




herweck



TELEKOM-VERMARKTUNG BEI HERWECK 2023

IMMER DER RICHTIGE ANSPRECHPARTNER



Jörg Steenblock

Key Account Manager Telekom
Region Nord-Ost
Tel.: 06894/ 3883 - 433
Mobil: 0172/4655733
jsteenblock@herweck.de



Stefan Sprengel

Key Account Manager Telekom
Region Süd-Ost
Tel.: 06894/ 3883 - 432
Mobil: 0172/4655597
ssprengel@herweck.de



Marvin Eberhardt

Key Account Manager Telekom
Region Süd-West / Süd
Tel.: 06894/ 3883 - 133
Mobil: 0176/42737699
meberhardt@herweck.de



Simone Reinecke

Key Account Managerin Telekom
Region West
Tel.: 06894/ 3883 - 431
Mobil: 0172/4655733
sreinecke@herweck.de



Duygu Yildiz

Account Managerin Telekom
Region Süd
Tel.: 06894/ 3883 - 439
Mobil: 0157/58273072
dylidiz@herweck.de



Serdar Budak

Area Sales Manager Telekom
Region West
Tel.: 06894/ 3883 - 193
Mobil: 01516 4056527
sbudak@herweck.de



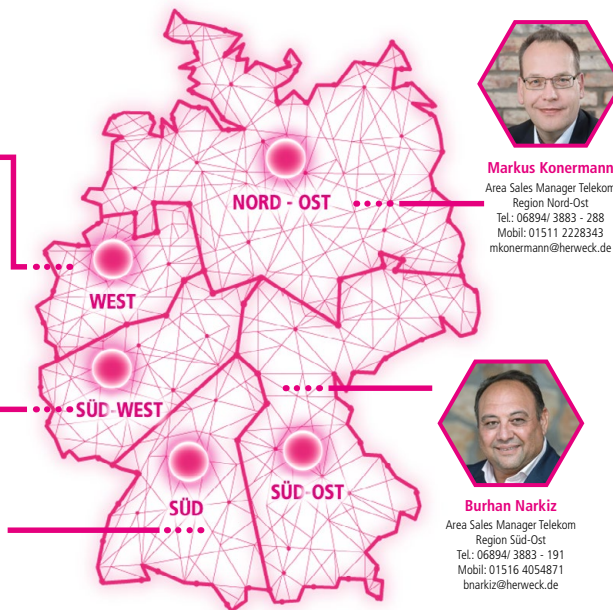
Antonio Rossi

Area Sales Manager Telekom
Region Süd-West
Tel.: 06894/ 3883 - 157
Mobil: 0171/ 3391512
arossi@herweck.de



Evren Ercan

Area Sales Manager Telekom
Region Süd
Tel.: 06894/ 3883 - 162
Mobil: 0151/65250547
eercan@herweck.de



Markus Konermann

Area Sales Manager Telekom
Region Nord-Ost
Tel.: 06894/ 3883 - 288
Mobil: 01511 2228343
mkonermann@herweck.de



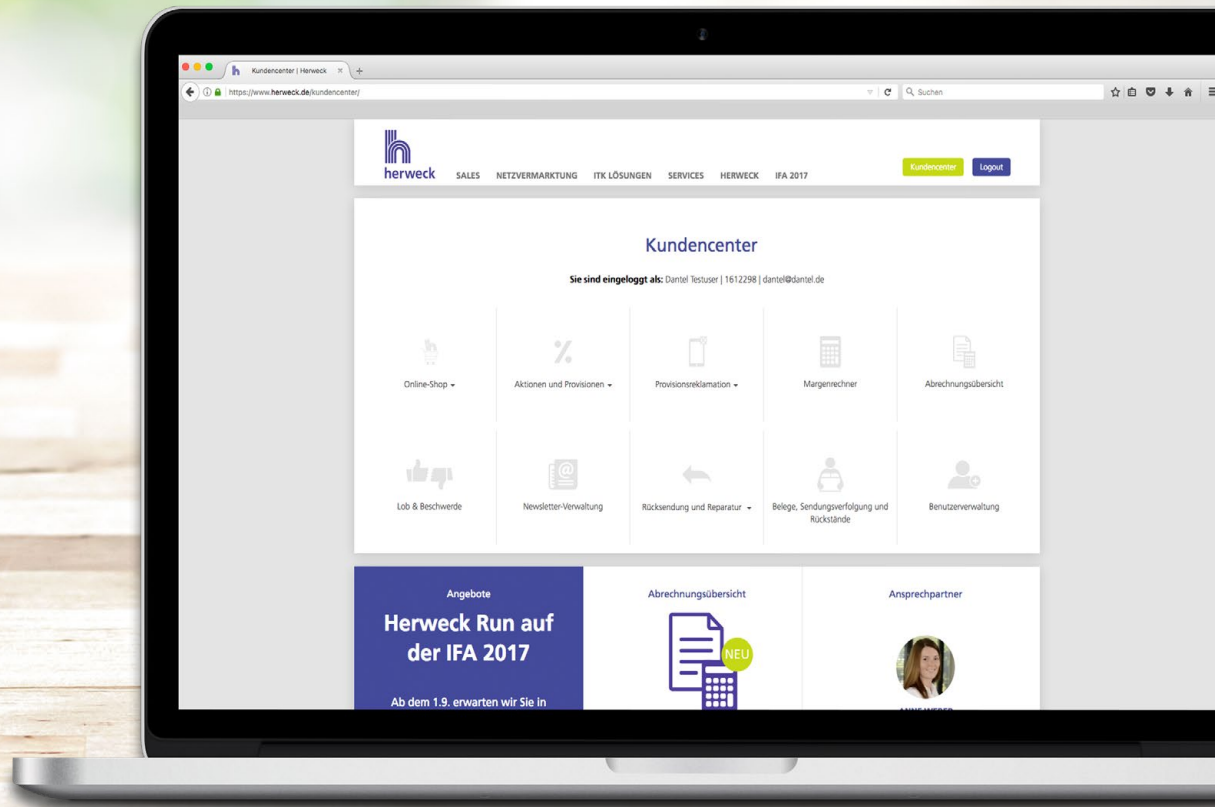
Burhan Narkiz

Area Sales Manager Telekom
Region Süd-Ost
Tel.: 06894/ 3883 - 191
Mobil: 01516 4054871
bnarkiz@herweck.de

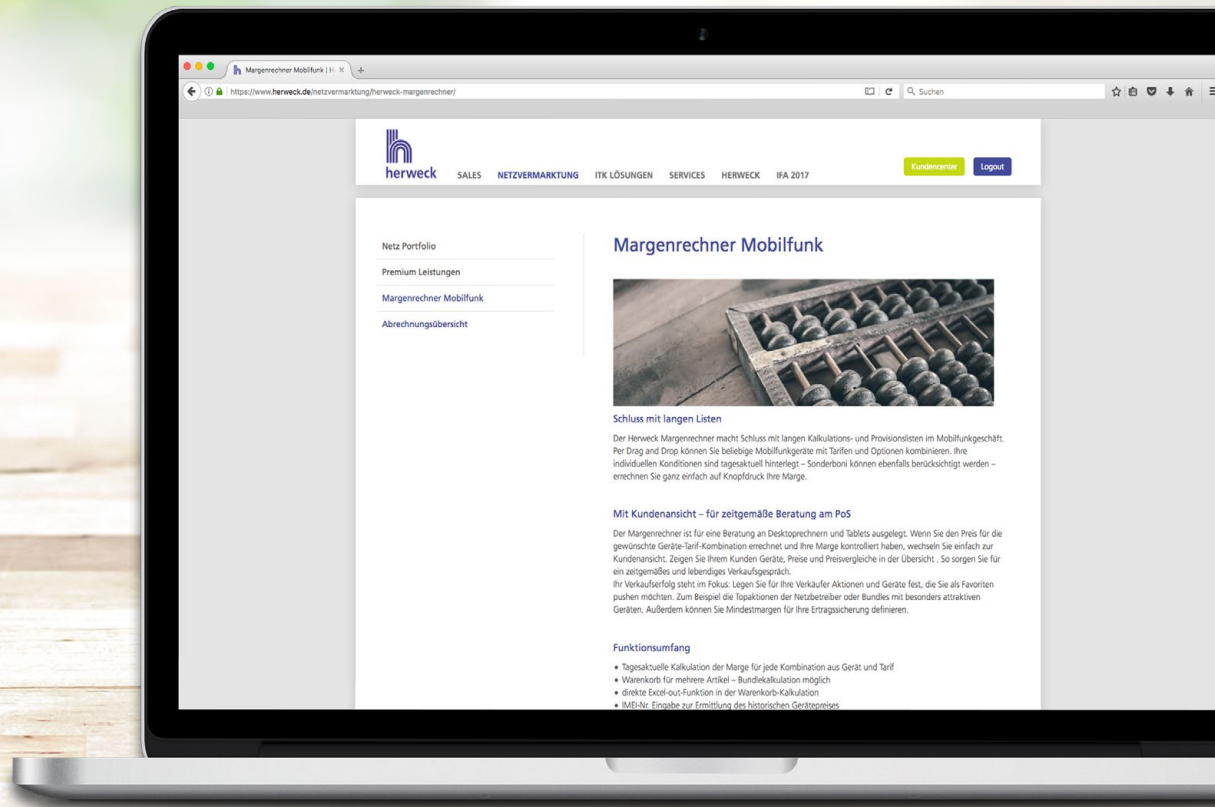
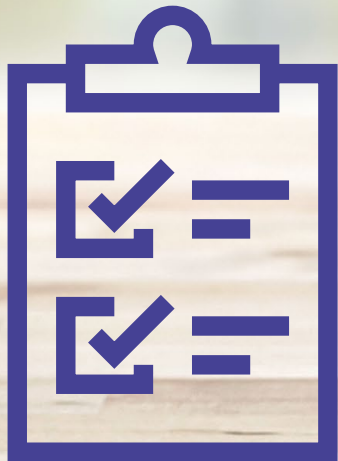


HERWECK
SERVICES

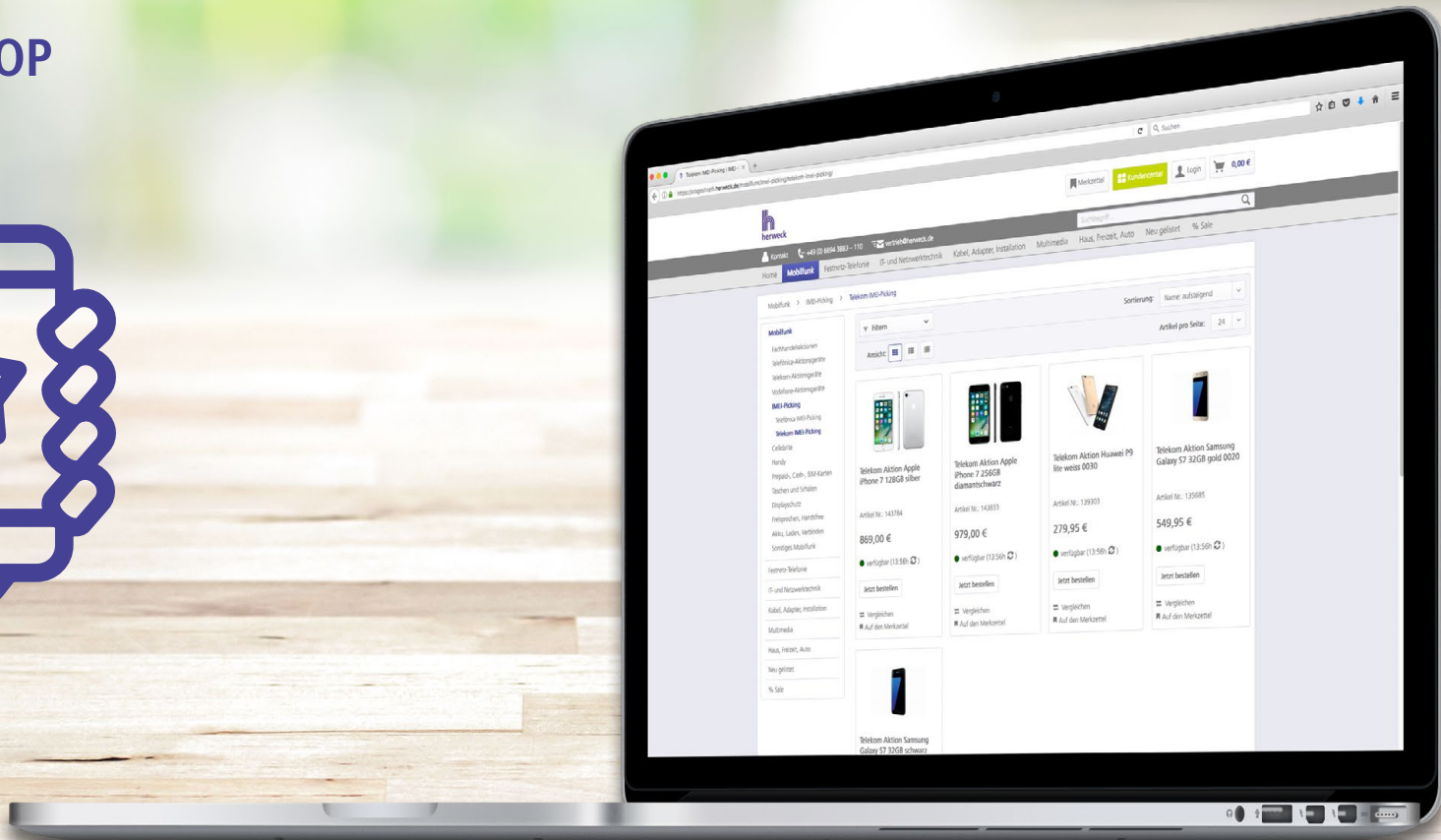
KUNDENCENTER



MARGENRECHNER



HERWECK SHOP



WEB SERVICE

work
harder



SOCIAL MEDIA



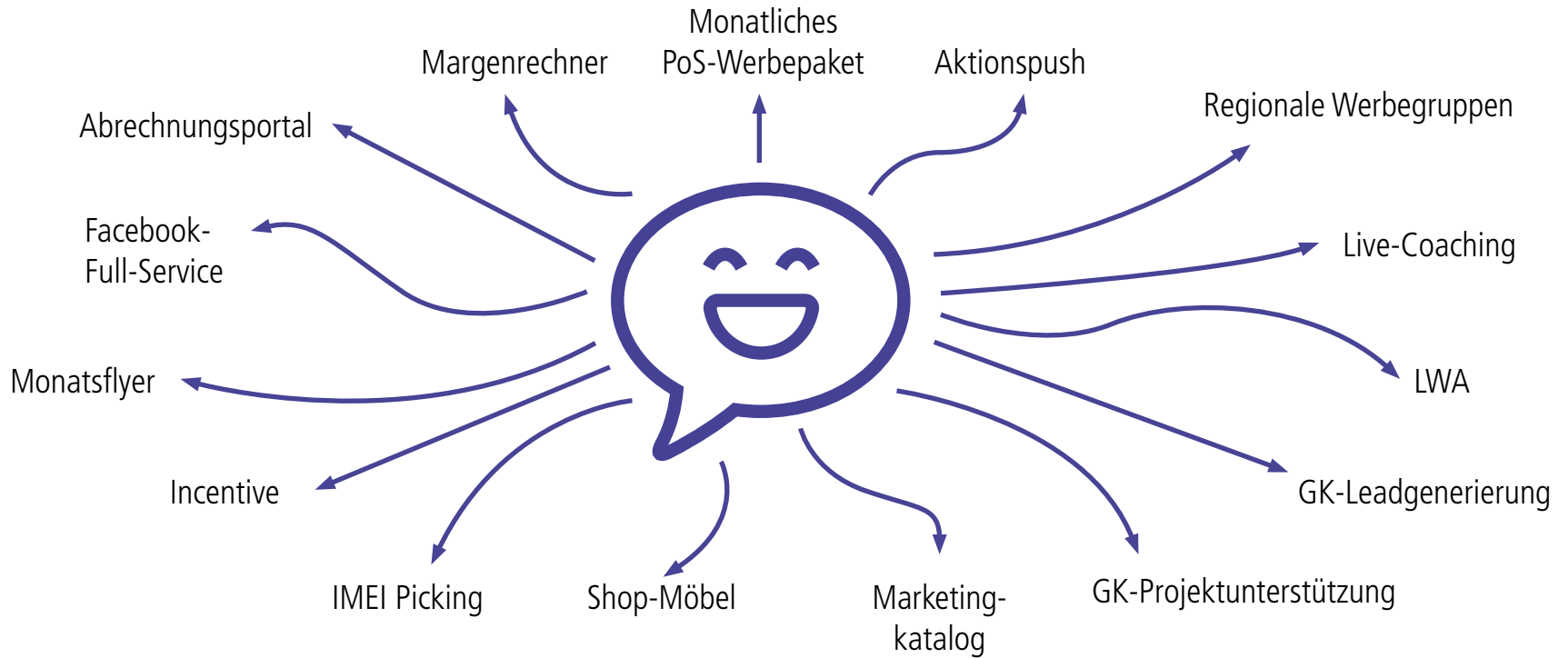
Mit unserem
mtl. Redaktionsplan
immer up to date

COACHING

Von Verkäufer- bis Führungscoachings, als Online- oder Präsenzvariante, für die Privatkunden- oder Geschäftskundenvermarktung: Wir bieten individuelle und maßgeschneiderte Coachings an. Preis auf Anfrage.



WIR UNTERSTÜTZEN UND MOTIVIEREN



KOMPLETTSERVICE



Wir möchten, dass unsere Händler gefragte und erfolgreiche Partner vor Ort sind. Darum unterstützen wir sie mit umfangreichen Dienstleistungen.

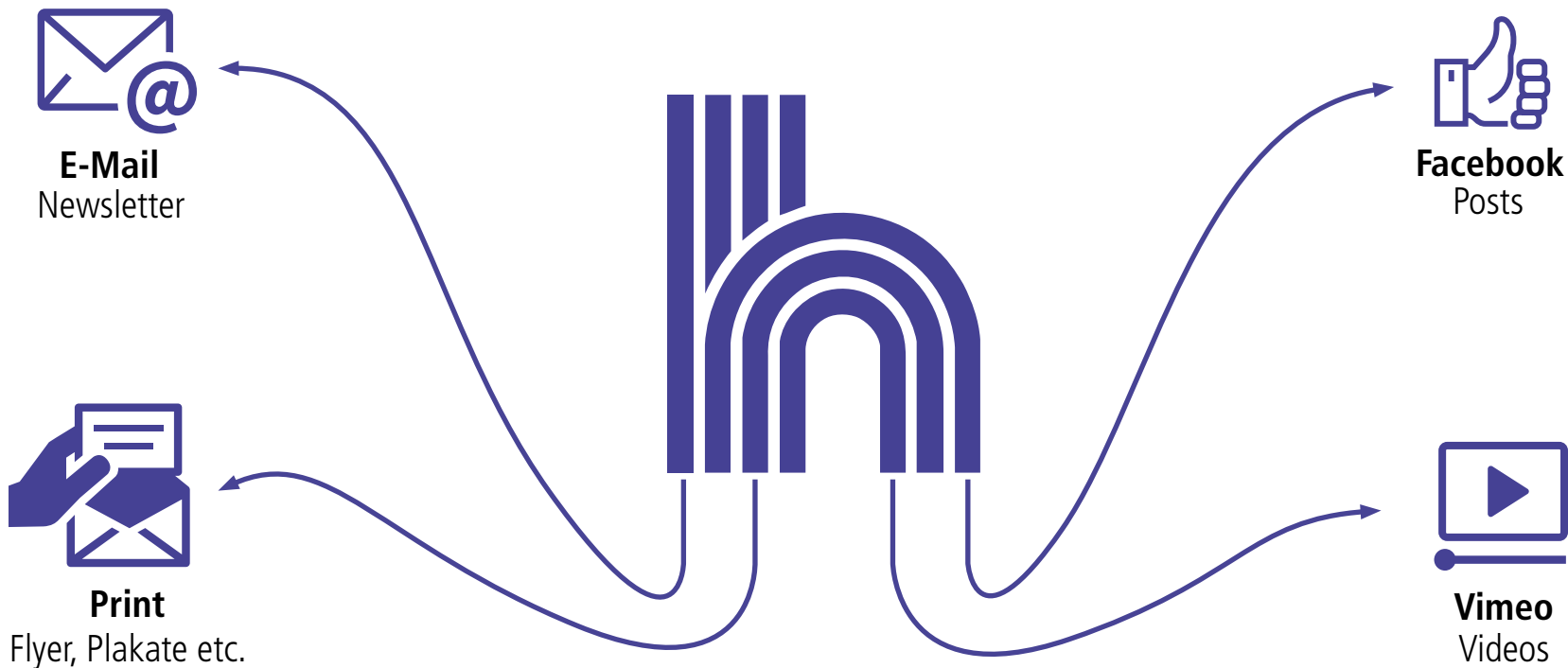
- Punktegeld
- Aktionsbudget
- Rückgaberecht
- Zubehörservice

- Margenrechner
- Lagerwertausgleich
- Schulungen und Weiterbildung

- Umfangreiche Marketingunterstützung
- IMEI Picking
- Bonus-Karte

KOMMUNIKATION IST ALLES

WIR ERREICHEN SIE ÜBER ALLE KOMMUNIKATIONSKANÄLE, DAMIT SIE IMMER BESTENS INFORMIERT SIND.





TELEKOM WERBEAKTIONEN

MONATLICHE WERBEMITTEL

Wir stellen Ihnen jeden Monat neue Themenwelten, Aktionen und Angebote vor, die Sie als ganzheitliches Paket zur Vermarktung nutzen können.

PERFEKTES MATCH FÜR EUER ZUHAUSE

JETZT ZUHAUSE #DABEISEIN MIT BIS ZU 250 MBIT/S

Hightspeed-Internet für Ihr Zuhause

19,95 €

Erleben, was verbindet.

MAGENTA TV MEHR FÜR ALLE

MagentaTV Smart Link: RTL+ Premium 6 Monate ohne Aufpreis!

Erleben, was verbindet.

DEINE BESTE SOMMER-KOMBI

STEHT DIR!

Aktion nur bis 31.08.2022

Allnet Flat M mit 4 GB extra!

10GB Flat 6GB/Monat

LTE 50 inklusive

Beste D-Netz-Qualität

22 €/Monat*

congsator

Xiaomi Redmi 10 5G 64 GB

Samsung Galaxy A13 64 GB

SAMSUNG

Wusstest Du schon?



Aktion nur bis 03.07.2022

VOLLE DATEN VORAUSS!

Allnet Flat M mit 10GB

LTE 50

22 €/Monat*

Xiaomi Redmi Note 11 128GB

59,00 €

SAMSUNG

A13



20 GB Datenvolumen für einen Sommer voller Entertainment

SAMSUNG Galaxy S22

iPhone 12



MARKETING

In enger Abstimmung mit Ihnen erstellen wir für Sie das geeignete Marketingpaket.
Wir schnüren individuelle Aktionsangebote für Sie und wählen aus unserem Marketing-Mix das Angebot, das zu Ihnen, Ihrem Shop und der Zielgruppe passt.



MARKETING

FRÜHLINGS ERWACHEN

ALLE TOP-SMARTPHONES IN ALLEN TARIFFEN FÜR 1€

Alle Top-Smartphones ab 1€

Besonders geeignet für Senioren

VISIONS MOBILE: IHRE BUSINESS-EXPERTEN!

MagentaMobil 15 Business

Für alle Selbstständigen: Jetzt wechseln zu DeutschlandLAN IP Start

IHR KOMPETENTER FACHHANDEL VOR ORT

VISIONS mobile Telekom lokale Partner

ALLE WET FLAT MIT SMARTPHONES

Ist das TV ausgeschaltet?

Magenta SmartHome kümmert sich um mehr Sicherheit.

Paket Brandschutz für 99,95 €
 2x Rauchmelder
 + Magenta SmartHome Dienst inkl. App mit 24 Monate Laufzeit

Paket Energie für 79,95 €
 Funkstick für ZigBee V.2 + BITRONVIDEED Smart Plug
 + Magenta SmartHome Dienst inkl. App mit 24 Monate Laufzeit

Paket Sicherheit für 99,95 €
 Bewegungsmelder (innen)
 + Tür-/Fensterkontakt (optisch)
 + Magenta SmartHome Dienst inkl. App mit 24 Monate Laufzeit

inkl. Gratis
 WLAN Speedport Smart

MagentaEINS VORTEILE

MOBILFUNK & FESTNETZ clever kombinieren und folgende Vorteile sichern:

- Zuhause flat telefonieren**
 Flat für alle deutschen Mobilfunknetze telefonieren - für MagentaEINS Kunden inklusive.
- Family Card Rabatte**
 Bis zu 4 Family Cards zum Mobilfunk-Tarif hinzubuchen und mit jeder zusätzlichen Zweitkarte noch mehr sparen.
- Family Card Start**
 Mit der Prepaid-Zweitkarte für die Familie im Telekom Mobilfunknetz flat telefonieren und SMSen und über die Eltern-Line auch ohne Guthaben zuzuschießen - für MagentaEINS Kunden ohne monatlichen Grundpreis.
- MagentaEINS Young**
 Innen für Zuhause kombiniert mit einem Mobilfunk-Tarif zum Telefonieren und Surfen - und das für junge Leute unter 27 Jahren exklusiv und zum supergünstigen Preis.
- MagentaEINS StreamOn Music&Video Max**
 Musik und Videos in maximal verfügbarer Übertragungsqualität (up to 1080p streamen, ohne das Datenvolumen zu verbrauchen - für MagentaEINS Kunden kostenlos ab MagentaMobil M buchbar.
- MagentaEINS Prio Tickets**
 Schon bis zu 48 Stunden vor Vorverkaufstart Tickets für das besten Live-Konzerte sichern. Mit MagentaMobil 360 und den MagentaEINS Prio Tickets kein Musik-Highlight mehr verpassen.

MAGENTA BONUSKARTE

ALLE FAMILIENMEMBERN INKLUSIVE

TELEFONIEREN

SMARTHOME

FAMILY CARD

MOBILFUNK FAMILY CARD

YOUNG

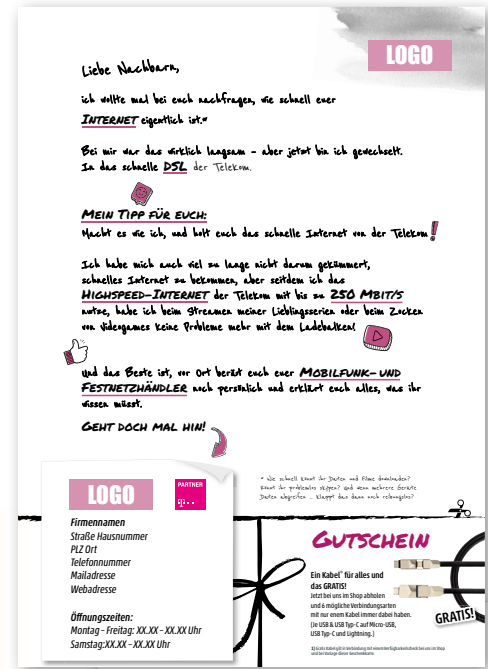
PRIO TICKETS

SPEEDPORT



MARKETING

Werfen Sie einen Blick auf unseren ausführlichen Telekom Marketing-katalog und wählen Sie die für Sie passenden Maßnahmen aus.





HERWECK: #besteOnlineperformance

GRUNDSÄTZLICHE ERSTELLUNG

- die Bestandsaufnahme
- die Prüfung aller bestehenden Einträge
- die Erstellung der Premium-Kontaktseite

Mit jedem unserer
Pakete ist Ihr
Webauftritt
in guten Händen!

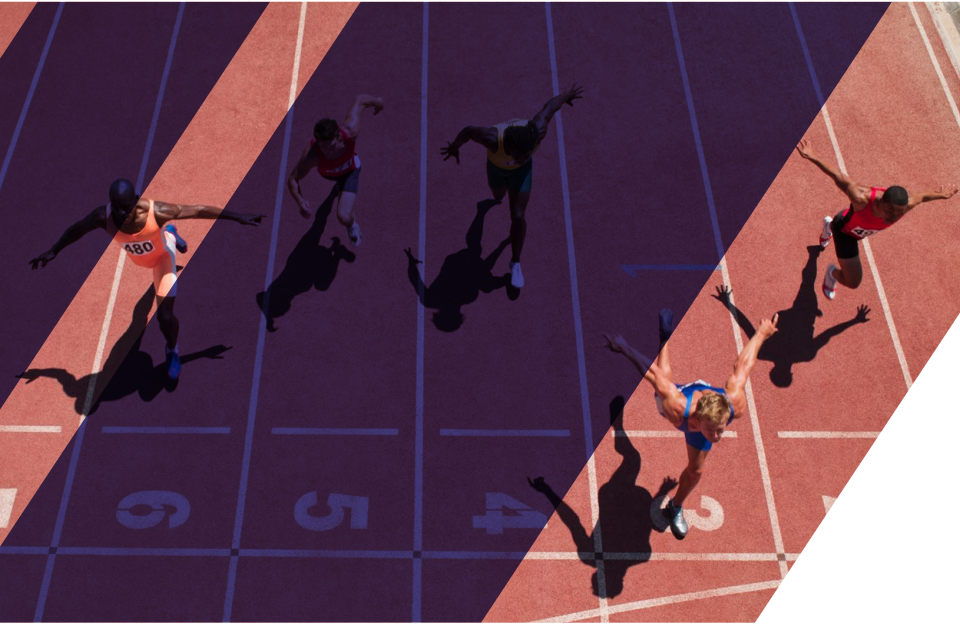
PRÄSENZ + REPUTATION + KUNDENKONTAKTE

- Einheitlich und überzeugend gefunden werden in bis zu 39 der wichtigsten OnlinePortale
- Online optimal aufgestellt mit einer vollwertigen mobil-optimierten Firmenpräsenz
- Herausragend gefunden und präsentiert werden mit den Empfehlungen Ihrer zufriedenen Kunden
- Ihre Online-Reputation immer im Blick und gewinnbringend in Szene gesetzt
- Automatisch Bewertungen und Empfehlungen sammeln von Ihren zufriedenen Kunden
- Messbar mehr wertvolle Kundenkontakte mit GoogleAds vom Profi

PREMIUM

- **Local Catalog Ads**
Anzeigen mit lokalen Artikeln und Angeboten
- **Local Inventory Ads**
Anzeigen mit lokaler Produktverfügbarkeit

PREMIUM PLUS



VERKAUFSWETTBEWERBE & INCENTIVE

CONGRATULAZIONI DU HAST GEWONNEN!

Sizilien Reiseincentive 2022



ENTDECKE UND GENIESSE
SIZILIEN
GEMEINSAM MIT UNS

Weitere Infos
zur Reise
findet ihr hier



IM JUNI

50
BONUSPUNKTE

MIT SPEED UP-
PRODUKTEN



IM JUNI
DOUBLE
YOUR POINTS

MIT CONGSTAR



Aktionsbedingungen „MagentaTV Stick for free“

Aktionszeitraum:
01.10.2022 – 30.11.2022

Artikel:
31633 Telekom MagentaTV
Stick, schwarz



Teilnehmende Tarife:

Grundsätzlich sind nur provisionsfähige Telekom Festnetz-Neuverträge
gemäß der aktuellen herweck-Tarifkom. Preisübersicht relevant.
Mindestvertragslaufzeit von 24 Monaten und mehr als 5 Punkte/Gemitt.
aktuelle Tarife (Punkte) im Detail werden die Vertragsinhalten der
Tariffamilie Magenta TV (N/N, W/N und W/W) für diese Aktion gewertet.

PK Neugeschäft (N/N) (W/N) PK Wechsel mit DSL im Bestand (W/W) Triple Play (TP)

- MagentaZuhause S - MagentaTV Basic
- MagentaZuhause M - MagentaTV Basic
- MagentaZuhause L - MagentaTV Basic
- MagentaZuhause XL - MagentaTV Basic
- MagentaZuhause XXL - MagentaTV Basic
- MagentaZuhause S - MagentaTV Smart
- MagentaZuhause M - MagentaTV Smart
- MagentaZuhause L - MagentaTV Smart
- MagentaZuhause XL - MagentaTV Smart
- MagentaZuhause XXL - MagentaTV Smart
- MagentaZuhause S - MagentaTV Smart
- MagentaZuhause M - MagentaTV Smart
- MagentaZuhause L - MagentaTV Smart
- MagentaZuhause XL - MagentaTV Smart
- MagentaZuhause XXL - MagentaTV Smart

PK Neugeschäft (N/N) (W/N) PK Wechsel mit DSL im Bestand (W/W) Triple Play (Wholebuy)

- MagentaZuhause M Basis TV ohne Portierung Telekom
- MagentaZuhause M Basis TV Portierung Telekom
- MagentaZuhause L Basis TV ohne Portierung Telekom
- MagentaZuhause L Basis TV Portierung Telekom
- MagentaZuhause S Basis TV ohne Portierung Telekom
- MagentaZuhause S Basis TV Portierung Telekom
- MagentaZuhause M Basis TV ohne Portierung Telekom
- MagentaZuhause M Basis TV Portierung Telekom
- MagentaZuhause L Basis TV ohne Portierung Telekom
- MagentaZuhause L Basis TV Portierung Telekom
- MagentaZuhause S Basis TV ohne Portierung Telekom
- MagentaZuhause S Basis TV Portierung Telekom

PK Neugeschäft (W/N) + (N/N) MagentaTV Smart (ohne Broadband)





TELEKOM GESCHÄFTSKUNDEN- VERMARKTUNG

Herweck unterstützt Sie beim Ausbau Ihres Geschäftskunden-Bereichs

Egal, ob Sie neue Geschäftskunden akquirieren wollen, Bestandskunden aktivieren oder Geschäftsbeziehungen ausbauen möchten: wir geben Ihnen die richtigen Werkzeuge an die Hand und unterstützen Sie dabei, Ihre Geschäftskundenvermarktung professionell anzugehen.

Ob Werbemittel, individuelle Telefonkampagnen für die Akquise oder auch Weiterqualifizierungen Ihrer Mitarbeiter durch unsere Coaches – wir haben für Sie die richtige Unterstützung zur Hand. Unser Ziel ist es, Sie so aufzustellen, dass Sie Ihre Geschäftskunden binden können und durch kontinuierliche Maßnahmen mit ihnen Umsätze machen. Das sichert langfristig Ihren Geschäftserfolg.

Unsere umfangreichen Leistungen:

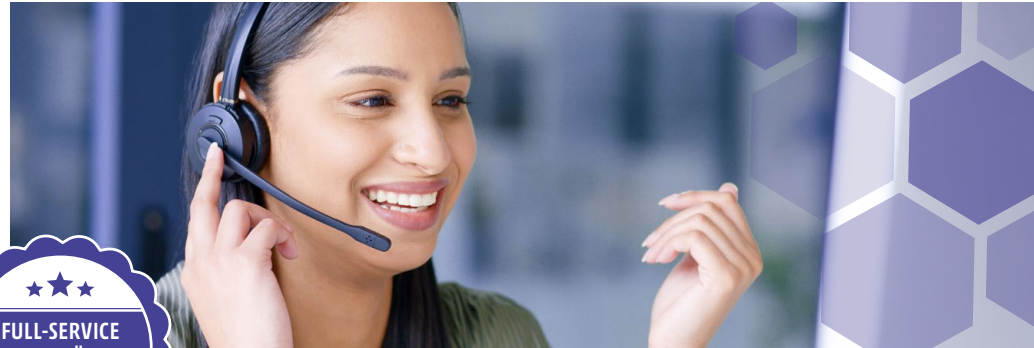


Fulfillment Service – volle Unterstützung für Ihr Business



Dienstleistung

- Aufnahme des Geschäftskunden-Projektes durch den Herweg Vertriebsberater und direkter telefonischer Support bei komplexeren Themen inkl. persönlichem Vor-Ort-Support
- Projektermittlung und Außendienstunterstützung für die Vertriebspartner
- Bedarfsanalyse
- Bereitstellung von Rechnungsanalysen und projektbezogenen Lösungsansätzen



Qualifikation

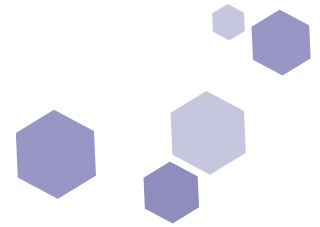
- Eingabeunterstützung in den Freischaltungssystemen und Unterstützung bei Online-Schulungen
- E-Class-Rooms zu Schulungszwecken



Unsere Merkmale

- Händlerhotline in den Kernzeiten
- E-Mail-Kontaktcenter mit 24-Stunden-Antwortgarantie
- Reklamationsmanagement

So hilft Ihnen unser Fulfillment Service



Sie haben einen Termin beim Kunden,
der eine Angebotsanfrage hat

Sie nehmen bei Ihrem Kunden
die relevanten Infos auf

Sie übermitteln die Daten über das
Projektanfrage-Formular an Herweck

Das GK-Kompetenzteam von Herweck
analysiert die Daten und erstellt Ihnen
einen Angebotsvorschlag

Das GK-Kompetenzteam
erläutert Ihnen das Angebot

Sie gehen zum Kunden
und erzielen den Abschluss

Projektbegleitung und
Eingabeunterstützung



Professional Business Akquise – wir unterstützen Sie bei Ihrer Geschäftskunden-Vermarktung

Der erste Weg zum Erfolg bei der Geschäftskundenvermarktung ist die Kaltakquise. Heute einen Termin zu generieren erfordert professionelle Fähigkeiten und das Geschick, sein Gegenüber in kürzester Zeit zu überzeugen und einen Termin mit dem Außendienstmitarbeiter zu vereinbaren. Mit der Professional Business Akquise bekommen Sie eine Full Service Dienstleistung von der Adressrecherche bis hin zur Termingenerierung inkl. Termin-Garantie.

Bei diesem Service unterstützt Sie ein professionelles Callcenter bei der GK-Kundenansprache:

- Qualitativ hochwertige Adressrecherche
- Besprechung des Telefonleitfadens mit den Vertriebspartnern
- Termin-Generierung durch Call-Agent (inkl. ca. 150–300 Adressen je nach Paket)
- **Clip-no-Screening Funktion** (Bei ausgehenden Gesprächen wird die Telefonnummer des Fachhändlers angezeigt)
- Ausführliche Auswertung in detaillierter Excel-Tabelle nach der Kampagne

FÜR EINSTEIGER

Akquise Paket SOHO

300 Adressen,
15 Termine

*kleine und selbständige Unternehmen,
Geschäftsfälle pro Kunde:
mind. 6 Geschäftsfälle (mind. 5 Mobilfunkkarten plus 1 Festnetzanschluss)*

TERMIN-
GARANTIE



999,- €

UNSER BESTSELLER

Akquise Paket KMU

500 Adressen,
25 Termine

Geschäftskunden aus Ihrer Region klassisches KMU Segment, Geschäftsfälle pro Kunde: mind. 10 Geschäftsfälle (mind. 8 Mobilfunkkarten plus 2 Festnetzanschlüsse)

TERMIN-
GARANTIE



1.699,- €

FÜR GROSSE KMU-KUNDEN

Akquise Paket KMU Großkunden

500 Adressen,
15 Termine

größere Unternehmen aus der Region (Umkreis 100 km) Geschäftsfälle pro Kunde: mind. 20 Geschäftsfälle (mind. 17 Mobilfunkkarten plus 3 Festnetzanschlüsse)

KMU-Großkunden

TERMIN-
GARANTIE



1.990,- €

Professional Business Coaching



Unsere Module zur Unternehmens- und Mitarbeiterentwicklung

Der gezielte Einsatz von Coaching ist ein wertvolles Instrument, um Mitarbeiter und das Unternehmen fit für die ständig komplexer werdenden Herausforderungen zu machen. Gerade Kundengewinnung ist eine Kunst für sich. Die wichtigste Nachricht dazu: Akquiseerfolg ist planbar und lässt sich gestalten! Und wir unterstützen Sie dabei. Wählen Sie aus unseren Modulen das für Sie passende aus und erhalten Sie und Ihre Mitarbeiter nützliche Tipps von einem erfahrenen Coach, wie Sie aktive Kundengewinnung am besten umsetzen.

Effiziente Planung und Auswertung

Zeitmanagement im GK-Vertrieb

Auszug B2B-Geschäftsmodell

Zielgruppen- und Potentialanalyse

Vor- und Nachbereitung von B2B-Terminen

Effizienter Aufbau eines Außendienstes

**Entwicklung
und Aufbau
B2B**



Erfolgreich Entscheider überzeugen

Praxistraining mit Live-Feedback

Wirkung & Mindset als Erfolgsfaktor

5 Gründe für verlorene Präsentationen

Fragetechniken Deluxe für Performance

Verkaufen mit höchster Wahrscheinlichkeit

**Ihre B2B-
Pitch Tool-
box**



Digitale Kundengewinnung im Fokus

LinkedIn Crashkurs

Möglichkeiten der Leadgenerierung

Online-Marketing Basics

Zielgruppen-Funnel Check

Contentmarketing Empfehlungen

**Crashkurs
Leadgene-
rierung**



Professional Business Coaching

Gut zu wissen:
für Telekom-Händler
sind diese Dienstleistungen
WKZ-fähig.**

** Alle Maßnahmen sind
im Vorfeld mit Ihrem
VB abzustimmen.

D-I-S-G im Vertriebskontext

Personality Basics im Vertriebskontext

Praxisanwendungen & Beispiele

Charakteristika der jeweiligen Typen

Adaption auf die eigene Handlungsweise

Empfehlungen & Erfolgsmuster

**Persönlich-
keits-
typologie**



Strategie, Leitfaden und Wirkung

Am Telefon Entscheider überzeugen

Einwände professionell ausräumen

Interesse wecken und überzeugen

Entwicklung eines persönlichen Leitfadens

Mindset für Telefonakquise

**Telefon-
akquise
Reloaded**



Motive erkennen und verstehen

Mimikresonanz als innere Haltung


Einwandsignale in der Mimik

Die 7 Primäremotionen im Überblick

Unausgesprochene Einwände erkennen

Selbsttest: Emotionserkennungsfähigkeit

**Körper-
sprache &
Emotionen**



Coaching für erfolgreiche B2B-Termine

Coaching - Begleitete Vor-Ort Termine

Vorbereitung und Strategie des Termins

Analyse und Auswertung / Feedback

Präsentationstechniken / Toolbox

Individuelle Learnings & Checkliste

**Pitch-
training/
Feldbe-
gleitung**



Strategie, Leitfaden und Wirkung

Begleitung & Training vor Ort Live

Einwandbehandlung Training



Persönlicher Entwicklungsplan

Aufhänger & Strategie Entwicklung

Entwicklung eines persönlichen Leitfadens

**Akquise
Coaching**



Dienstleistung	pro Modul
 Coaching und Begleitung vor Ort* *inkl. Spesen und Anreise	999,- €/Tag
 Digitales Trainingsmodul	649,- €/Modul

Gerne erstellen wir Ihnen ein individuell auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittenes Konzept. Wenden Sie sich dazu gerne an unser GK-Kompetenz-Team.

Professional Business Mobile Device Management

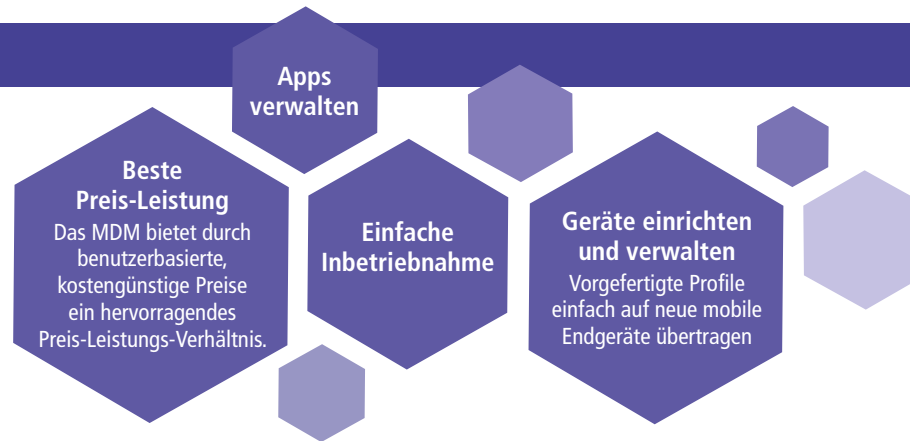


Zentrale Verwaltung auf einen Blick

Über die Weboberfläche von Securepoint Mobile Device Management können Einstellungen und Beschränkungen der Mobilgeräte Ihres Unternehmens zusammengefasst, definiert und auf die Geräte übertragen werden. Das Finden, Sperren und Löschen von z. B. verlorenen Geräten ist ebenfalls möglich. Die Lösung gibts es sowohl für Android- als auch für iOS-Geräte. Profitieren Sie von einem hervorragenden Preis-Leistungs-Verhältnis durch benutzerbasierte, kostengünstige Preise.

MOBILGERÄTE-MANAGEMENT BIETET:

- Schutz vor Fremdzugriff
- Optimierung der Funktionalität
- Minimierung des Verwaltungsaufwands
- Transparenz und Kontrolle der ordnungsgemäßen Nutzung
- Trennung von Unternehmens- und privaten Daten



Professional Business Leasing

Leasing und Mietkauf für Mobile Devices und IT-Equipment

Die TARGOBANK ist Ihr verlässlicher Finanzierungspartner, mit umfangreichem Know-how und weitreichender branchenübergreifender Objekterfahrung. In Kooperation mit Herweck bietet sie verschiedene Leasingkonzepte für Herweck Waren im Bereich Mobile Devices und IT-Equipment:

- Individuelle IT-Leasing-Konzepte
- Planungssicherheit durch vertraglich fixierte Leasingkosten
- Optimierung der Eigenkapitalquote und des Ratings
- Optionale Elektronikversicherung zu attraktiven Prämien
- Mögliche Steuervorteile durch Absetzung als Betriebsausgaben
- Abtretung des Verwertungsrisikos, flexible Kaufoptionen am Ende der Leasinglaufzeit

In Kooperation mit

TARGO  **BANK**
FIRMENKUNDEN



VORTEILE FÜR IHRE GESCHÄFTSKUNDEN:



Professional Business Bestandskundenmanagement

Den Kunden immer im Blick

Kundendaten sind das Gold Ihres Unternehmens und sichern die Zukunft Ihres Unternehmens ab. Mit unserem neuen PBB Tool haben Sie immer alles im Blick. Ob Sie Privat- oder Geschäftskunden haben, das System kann alle relevanten Informationen von Ihren Kunden ablegen und Sie immer rechtzeitig informieren.

Mit unserer Funktion: „Selektieren Sie Ihren Kunden“ können Sie auf Knopfdruck einsehen, welcher Kunde welche Interessen verfolgt und ihm dann zielgerichtete Angebote unterbreiten. Eine Umsatzsteigerung mit Ihren Bestandskunden ist dadurch garantiert.



Professional Business Bestandskundenmanagement –
schon ab 25 € im Paket S.

Made in
Germany

Hosted in
Germany

Professional Business Online-Marketing



Gezielt die richtigen Entscheider ansprechen

Was Facebook für den Privatkundenbereich ist, ist LinkedIn für den Geschäftskundenbereich. Während sich die User in ihrer Freizeit in Facebook bewegen und offen für den Content von Freunden, Familie & Co. sind, ist LinkedIn ein Business-Netzwerk, in dem die User eine hohe Offenheit für geschäftliche Inhalte haben. Zeigen Sie hier Ihre GK-Kompetenzen und sprechen Sie Ihre Zielgruppen im Geschäftskundenbereich gezielt an!

Paket Erstellung

Anlegen LinkedIn-Account

- Inklusive**
- Einpflegen Ihres Logos
 - Einpflegen Ihrer Unternehmensdaten
 - Einpflegen Ihrer Kontaktdaten
 - Einrichten des Profilbildes (Firmenlogo)
 - Einrichten des Profilbanners (Firmenlogo auf Hintergrund)
- Branchenzuordnung Ihres Unternehmens

Dienstleistung	Preis netto
Anlegen LinkedIn-Account	149,- €

*zzgl. Werbebudget in Höhe von 200€

LinkedIn Kampagne

Alle Kampagnen inklusive:

- Ergänzung durch Ihr Händlerlogo
- Anpassung des Postingtextes an Ihr Unternehmen
- Upload des Posts auf Ihr Unternehmensprofil
- Schaltung der Werbung, Einstellen der werberelevanten Zielgruppe
- Buchung des Werbebudgets (50 € je Post)
- Erfolgsauswertung Ihrer Kampagne

Dienstleistung	Preis netto	Mindestlaufzeit
Anpassung und Schaltung von 4 Posts auf LinkedIn	299,- €* 200,- €	4 Wochen

Professional Business Online-Marketing

Kampagne 1

Unsere besonderen GK-Leistungen für Sie

1. **Woche:** Imagepost („Wir sind Ihr Ansprechpartner im GK-Bereich“)
2. **Woche:** Rahmenverträge
3. **Woche:** Mobile Device Management
4. **Woche:** Leasing



Kampagne 2

Unser Service für Sie

1. **Woche:** Ihr regionaler Ansprechpartner in der Nachbarschaft
2. **Woche:** Unsere schnelle Problemlösung vor Ort
3. **Woche:** Unsere Leistungen im Überblick
4. **Woche:** Alles aus einer Hand



Kampagne 3

Unsere Telekommunikationslösungen für Sie

1. **Woche:** Wir betreuen Sie rund um das Thema Telekommunikation
2. **Woche:** Wir haben die passende Mobilfunk-Lösung für Ihr Unternehmen
3. **Woche:** Wir sind Ihr Ansprechpartner für Festnetz-Lösungen
4. **Woche:** Unsere attraktiven Konditionen für Geschäftskunden



Marketingunterstützung Print

Wir liefern Ihnen professionelle Werbemittel

Von der Geschäftskunden-Imagebroschüre über einen Webservice, Broschüren, Flyer und Anschreiben. Alles aus einer Hand, an Ihre individuellen Inhalte angepasst und ansprechend gestaltet.



Geschäftskunden-Festnetzflyer-Serviceleistungen

Geschäftskunden-Imagebroschüre



Postkarten mit Platz für Ihre Visitenkarten zur Weiterempfehlung

Geschäftskunden-Festnetzbroschüre






herweck



VIELEN DANK FÜR IHRE ZEIT