

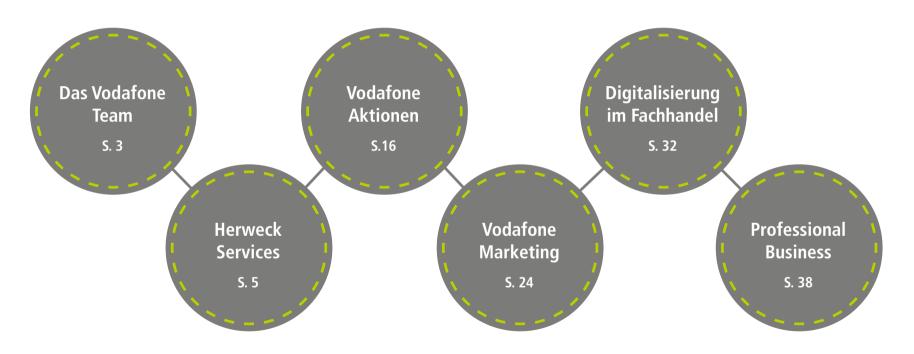


VODAFONE-VERMARKTUNG BEI HERWECK

Inhaltsverzeichnis







Click and Read: Thema wählen und direkt zum Kapitel springen







DAS VODAFONE-TEAM

Immer der richtige Ansprechpartner





Leitung Vertrieb



René Götz Head of Sales Vodafone

Tel.: 06894/3883-132 Fax: 06894/3883-7132 Mobil: 0172/8421600 rgoetz@herweck.de

Netzmanagement



Maurizio Costa Sales Manager Vodafone Region Mitte

Tel.: 06894/3883-150 Fax: 06894/3883-7150 Mobil: 0172/6616177 mcosta@herweck.de



Nicole Franzen Sales Operations Managerin Vodafone

Tel.: 06894/3883-153 Fax: 06894/3883-7153 nfranzen@herweck.de



Nina Hohlweg Sales Operations Managerin Vodafone

Tel.: 06894/3883-242 Fax: 06894/3883-7242 nhohlweg@herweck.de

Netzmanagement



Achim Ziegengeist Senior Key Account Manager

Tel.: 06894/3883-124 Fax: 06894/3883-190 aziegengeist@herweck.de



Nadine Kraft Account Managerin

Tel.: 06894/3883-125 Fax: 06894/3883-190 nkraft@herweck.de



Angelina Weidner Account Managerin

Tel.: 06894/3883-248 Fax: 06894/3883-190 aweidner@herweck.de

Außendienst



Oliver Greiner-Fuchs Area Sales Manager Vodafone Region Süd

Tel.: 06894/3883-462 Fax: 06894/3883-190 Mobil: 0162/2645300 ogreinerfuchs@herweck.de



Gabi Harms Area Sales Managerin Vodafone

Region Nord

Tel.: 06894/3883-187 Fax: 06894/3883-7187 Mobil: 0173/8919200

Mobil: 0173/8919200 gharms@herweck.de



André Heiden Area Sales Manager Vodafone Region Ost / Nord-Ost

Tel.: 06894/3883-161 Fax: 06894/3883-7161 Mobil: 0174/9934600 aheiden@herweck.de



Dirk Grevenstein Area Sales Manager Vodafone Region West / Nord-West

Tel.: 06894/3883-459 Fax: 06894/3883-7459 Mobil: 0172/8413700 dgrevenstein@herweck.de

Abrechnung und Controlling



Cathleen Wiese Abrechnung

Tel.: 06894/3883-213 Fax: 06894/3883-220 cwiese@herweck.de



Carolin Linkhauer Abrechnung

Tel.: 06894/3883-237 Fax: 06894/3883-220 clinkhauer@herweck.de



Backoffice



Sabine Bender Mobilfunk

Tel.: 06894/3883-211 Fax: 06894/3883-240 sbender@herweck.de





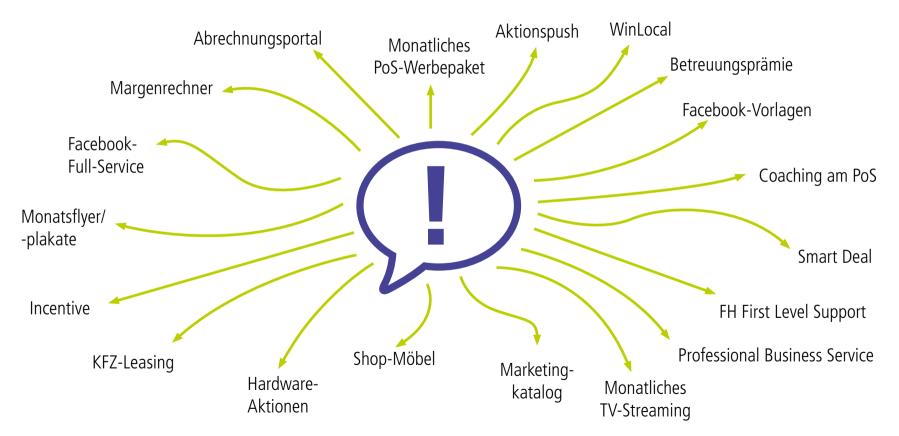


HERWECK SERVICES

Wir unterstützen und motivieren







Komplettservice





Wir möchten, dass unsere Händler gefragte und erfolgreiche Partner vor Ort sind. Darum unterstützen wir sie mit umfangreichen Dienstleistungen.

- Aktionsbudget
- Rückgaberecht
- Zubehörservice
- Kommissionsware
- Facebook
- Wöchentliche
 Abrechnung

- Margenrechner
- Schulungen und Weiterbildung
- Individuelles Marketing
- Hardwareaktionen
- Aktionsportal
- Schulungswebinare

- Umfangreiche Marketingunterstützung
- Bonuskarte
- IndividuelleZielvereinbarung
- Aktionsgelder



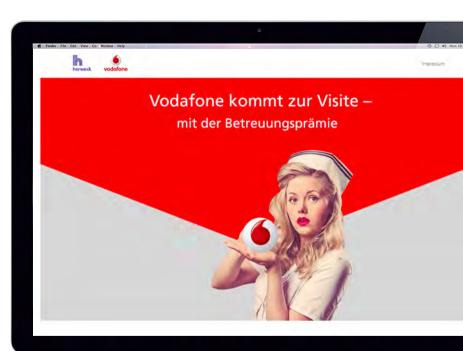
Betreuungsprämie





Sie sichern sich bis zu 2 % Betreuungsprämie – damit haben Sie Planungssicherheit, weil zusätzliche Einnahmen generiert werden.

240 Verträge à 39,99 € für 2 Jahre = 230.342 €	1 Prozent von 230.342 €	2.303,42 € Prämie
600 Verträge à 39,99 € für 2 Jahre = 575.856 €	1,5 Prozent von 575.856 €	8.637,84 € Prämie
1000 Verträge à 39,99 € für 2 Jahre = 959,760 €	2 Prozent von 959.760 €	19.135,20 € Prämie



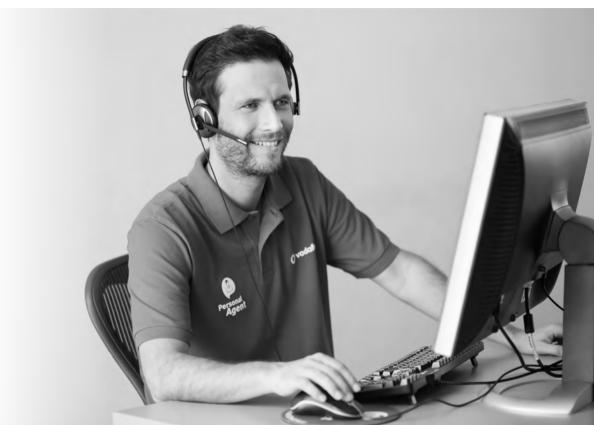


FH First Level Support





- Welcome-Starter Paket
- Persönliche Kundenbetreuung
- Vertrieblicher Support
- Individuelle Händleraktionen
- Regelmäßiger Kundenkontakt



FH First Level Support

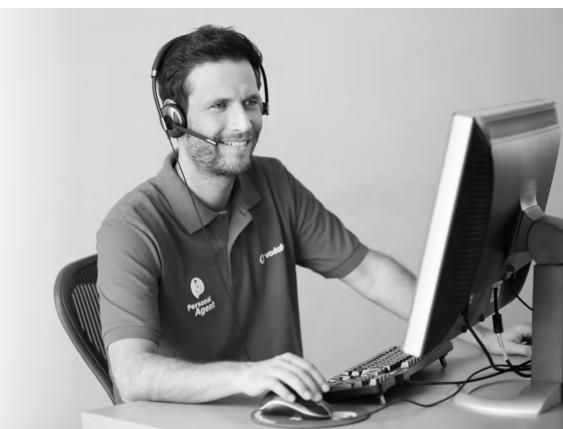








- Coaching-Partner zum Start bei der Herweck AG
- Individuelles Händlermarketing
- Allgemeines Marketing

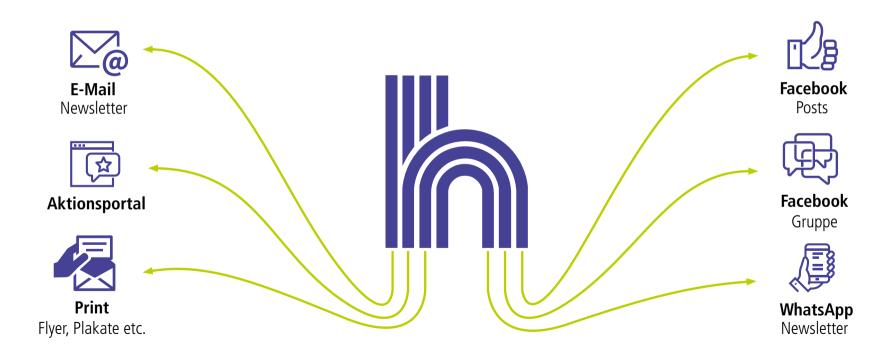


Kommunikationskanäle





Kommunikation ist alles – wir erreichen sie über alle kommunikationskanäle, damit sie immer bestens informiert sind.

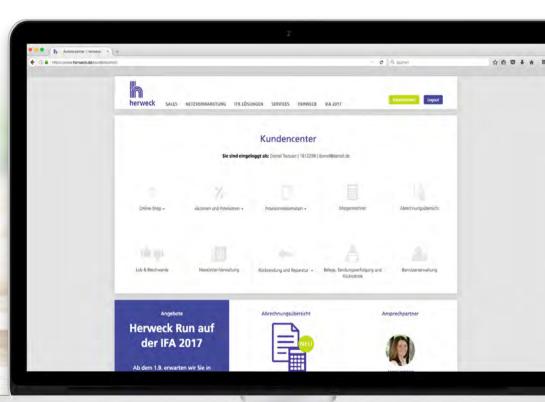


Kundencenter





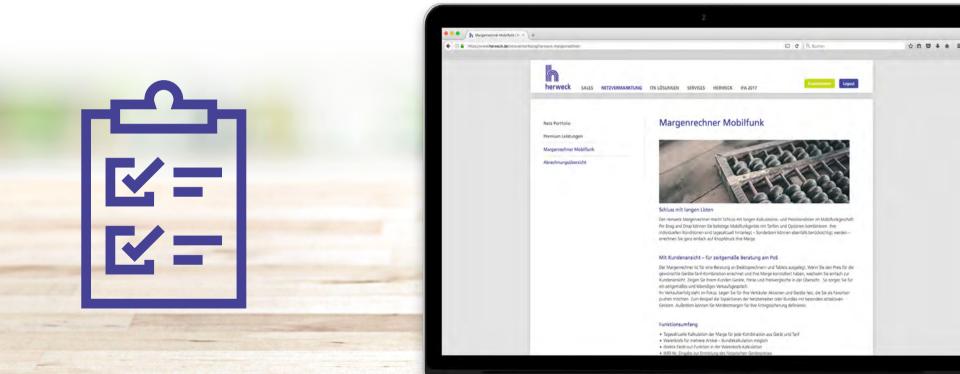




Margenrechner







Coaching





LASS ES RAUS! VODAFONE COACHING AM POS

Training on the Job –
das neue Herweck Coaching Konzept für Vodafone Fachhändler

Potenziale erkennen und entwickeln, den Fachhandel stärken – das ist unser Ziel und unser Angebot an Sie!

Herweck bietet Ihnen die Chance, durch professionelles Coaching am PoS und Training on the Job, Potenziale zu entfachen und Verkaufsprozesse zu optimieren. Unsere Coaches begleiten Ihre Mitarbeiter beim Tagesgeschäft und gehen gezielt auf Ihren individuellen PoS samt seinen Stärken und Schwächen ein. Verkaufsgespräche werden mit intensivem Training optimiert und Mängel im Produktwissen aufgedeckt. Durch Systemschulungen wird ein fundierter Überblick über das EPOS-System vermittelt. Service-Qualität und Umsatz verbessern sich nachhaltig. Eine gezielte Entwicklung sowie deren Erhaltung werden zu Ihrem Erfolg.







LEASING-AKTION

Wir refinanzieren Ihren Geschäftswagen*

SEAT ATECA XCELLENCE 1.4 EcoTSI 110 kW

- Magic Schwarz Metallic, Leder-Paket
- 4 Leichtmetallräder
- Panorama-Glas-Schiebedach
- Businesspaket INFOTAIN
- Rückfahrkamera, Fahrassistenz-Paket III



SEAT LEON ST (5F) XCELLENCE

- Midnight Schwarz Metallic
- Businesspaket INFOTAIN
- Winterpaket, Erlebnispaket COMFORT
- Außenspiegel elektonisch einstell-, anklapp- und beheizbar



SEAT IBIZA STYLE 1.6 TDI START&STOP 59 KW

- Midnight Schwarz Metallic
- 4 Leichtmetallräder
- Erlebnispaket COMFORT, Winterpaket
- Businesspaket INFOTAIN
- Tagfahrlicht in LED-Technologie







VODAFONE AKTIONEN

Facebook

Vorlagen werden monatlich zur Verfügung gestellt











Monatsflyer und Plakate





mtl. Auflage: Flyer 50.000 Stk. Plakate 1.000 Stk.





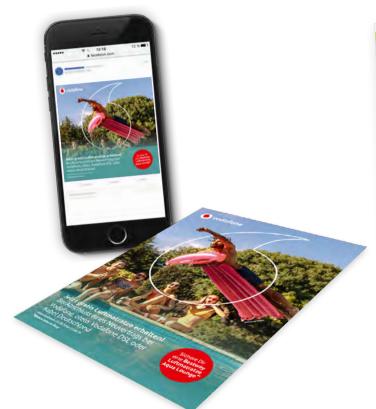
Wir stellen Ihnen jeden Monat neue Themenwelten, Aktionen und Angebote vor, die Sie als ganzheitliches Paket zur Vermarktung nutzen können.

Endkundenaktionen











Smart Deal der Woche









STELL	SCHEIN L BS2018-004		vodafor	e herweck
tellung per Fa	x: 06894/3883-190 oder per E-Mail:	orderVodafone@herweck.do	. Aktionszeitraum: 09.03	.2018-31.03.2018
	ONE SMART DE			
outortrac	oschluss eines ges mit Vodafone einen Tarif-Push sichern!		10:08-	
Tarif-i	Push ist Ille Vodafone	3	S S S S S	
Tarife mi und für all mit S	Toub-Stufe e Otelo Tarife sub-Stufe ive Sub 0			
Tarife mi und für all mit S	t Sub-Stufe e Otelo Tarife ub-Stufe	STORY NATO	TANSF-PUSH	BESTELLMENGE:
Tarife mi und für all mit S inklus	E SUD-STUTE © O'REO TAITE UD-STUTE WE SUD 0. ANTINELBEZEICHNUMG	HEK NETTO	TAMF-PUSH	BESTELLMENGE:
Tarife mi und für all mit S inklus ARTIKEL- NUMMER 177221	T Sub-Stuff Organization Organization ARTIKEL BEZECHOLUNG Vocalization Addition Lancous field 3 to LEE submers Contact and Sub-Studies Contact and Sub-Studies	95,00 €	30,00 €	
Tarife mi und für all mit S jnklus ARTIKEL- NUMMER 177221 Gilnig für: Pit- lefo zer Allem Syak Ende der Syak Rütz dene	ASTREE PEZICONUMB ASTREE PEZICONUMB Tradition a Main Lement for 3 to 12 colones Today on a for a formation and for facilitation and formation and formati	95,00 € reign Excel·Liste on nepheller/Rherore return int, the liste mass his 07,05.20 ch Earl Push of gilling his para 10,04.2	30,00 € ck.de. Die Vorlage für djese Liste f 8 in die ober geminnten E-Mair- 10. Die Aussertung und Auszehlu	nden Sie im Arbeing, 828e verwene dresse gesundet werden. Nach der genfolgt insent im Folgemonat. I besitner und Anderungen worbeih
Tarife mi und fur in mit S inklus 177221 cilling für: Find ten oran Abril such (rode der 07.02.25 für er 21.02.25 für er 21.02	Sub-Sub-Sub-Sub-Sub-Sub-Sub-Sub-Sub-Sub-	95,00 € reine Sacol Lista en respenible d'Bherard return jot. De l'alte mass bis 93,95.20 gli liefs Pauls jot gligin list sen 20,40.24 AL, poires Biologièse coler Prosportion For Exteriory Prosportion For Exterior Prosport For Exter	30,00 € ck.de. Die Vorlage für djese Liste f 8 in die ober geminnten E-Mair- 10. Die Aussertung und Auszehlu	nden Sie im Anbierg, 8/Ja verwen dereist gesendet werden. Nach de genfolgt innet im Folgenmat. I heilzer und Anderungen vorbeib
Tarife mi und für all mit S inklus in	Sub-Sub-Sub-Sub-Sub-Sub-Sub-Sub-Sub-Sub-	95,00 € reign Excel·Liste on nepheller/Rherore return int, the liste mass his 07,05.20 ch Earl Push of gilling his para 10,04.2	30,00 K. But die Volliege für denne Lighe für Bun die Gehrt genanntenen E-Maul-Volliege 10 K. Dar Answerfung und Auszahl 10 K. Dar Angebol für Angebol 10 Keiner Dar Angebol für Angebol 10 Keiner Dar Angebol 10 Keiner Da	nden Sie im Arbeing, 828e verwene dresse gesundet werden. Nach der genfolgt insent im Folgemonat. I besitner und Anderungen worbeih
Tarife mi und für all mit 5 inklus für Pri 1722 Gültig	Septimization of the control of the	95,00 € reine Sacol Lista en respenible d'Bherard return jot. De l'alte mass bis 93,95.20 gli liefs Pauls jot gligin list sen 20,40.24 AL, poires Biologièse coler Prosportion For Exteriory Prosportion For Exterior Prosport For Exter	30,00 € All Ale De Vivilege für deres tals fill die deuts gementen Maufel- till die deuts gementen Maufel- 15. Des Annormans gede Annormans geden Annormans geden deutschaft Annormans ge	nden Sie im Arbeing, 828e verwene dresse gesundet werden. Nach der genfolgt insent im Folgemonat. I besitner und Anderungen worbeih
Tarife mi und fur in mit S inklus 177221 cilling für: Find ten oran Abril such (rode der 07.02.25 für er 21.02.25 für er 21.02	ACTIVELY PROGRAMS ACTIVELY PROGRAMS Value on State Investigation of the S	yl, 00 € v einer fazud kinn en mendenfler-Offserener metning ist, for in kinn man, bin 19 55,30 m. kinn på st. for in kinn man, bin 19 55,30 m. Ad., sprinn slicksgaben oder forsammelings ker fazief. Purch i st. gligfing bin, stem 30,44 ker fazief. Purch i ott gilfing bin, stem 30,4 Light fazief. Stem 19,44 Light fazief. Purch i ott gilfing bin, stem 30,4	30,00 € All Ale De Vivilege für deres tals fill die deuts gementen Maufel- till die deuts gementen Maufel- 15. Des Annormans gede Annormans geden Annormans geden deutschaft Annormans ge	nden Sie im Anbierg, 8/Ja verwen dereist gesendet werden. Nach de genfolgt innet im Folgenmat. I heilzer und Anderungen vorbeib

Steigerungsaktionen







Hardwareaktionen









Incentives













VODAFONE MARKETING

Marketingpakete







In enger Abstimmung mit Ihnen erstellen wir für Sie das geeignete Marketingpaket. Wir schnüren individuelle Aktionsangebote für Sie und wählen aus unserem Marketing-Mix das Angebot, das zu Ihnen, Ihrem Shop und der Zielgruppe passt.

Monatsaktionen





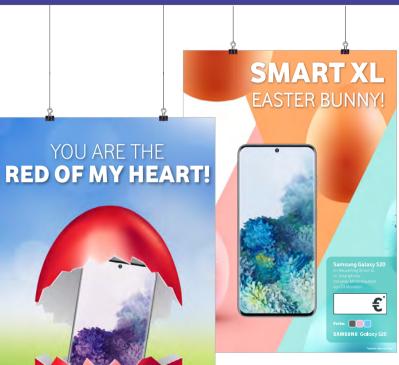




Saisonale Aktionen











Marketingkatalog







Werfen Sie einen Blick auf unseren ausführlichen Vodafone Marketingkatalog und wählen Sie die für Sie passenden Maßnahmen aus.







Handelspartnerportal





Wir unterstützen auch das HPP von Vodafone:

100 € Wertgutschein einlösbar für:

- Werbemittel
- Marketing Dienstleistungen
- Coaching
- Facebook

- Warenwirtschaftssystem
- Coaching am POS
- KFZ Leasing
- Shop Möbel



Handelspartnerportal





HPP-Punkte einlösen:









KFZ Leasing	ab 160 HPP Punkte monatlich	24 Monate	
Coaching am POS	799 HPP Punkte	einmalig	
#besteOnlineperformance	ab S16 HPP Punkte monatlich / zzgl. S00 HPP Punkte einmalig	24 Monate	
Facebook Full-Service	ab 99 HPP Punkte monatlich / inkl. Werbebudget	12 Monate	
Webservice	ab 99 HPP Punkte monatlich	36 Monate	
EPOS-Warenwirtschaftssystem	ab 99 HPP Punkte monatlich	36 Monate	

Straße, Hausnummer	PLZ, Ort
Fax	E-Mail





DIGITALISIERUNG IM FACHHANDEL

Vodafone TV Streaming





Mit Digital Signage können Sie schnell und flexibel Inhalte präsentieren, die Ihren Kunden im Gedächtnis bleiben.

Deswegen erhalten Vodafone Händler ab sofort jeden Monat die aktuellen Angebote aus dem Monatsflyer als animiertes Video.



Facebook Service







Social Media ist ein wichtiges Instrument in der Kommunikation – wir helfen dabei, mit Facebook einen bleibenden Eindruck bei Kunden zu hinterlassen und mehr Bekanntheit zu generieren.

Zu unserem Service gehört:

- Anlegen und Einrichten der Seite
- Gestaltung der Titelgrafik und des Profilbilds gemäß des Corporate Designs des Kundens
- Monatliche Pflege (inkl. Gewinnspiel zur Fan-Generierung)
- Tipps, Tricks und Hilfestellungen



WebService & Google-Business



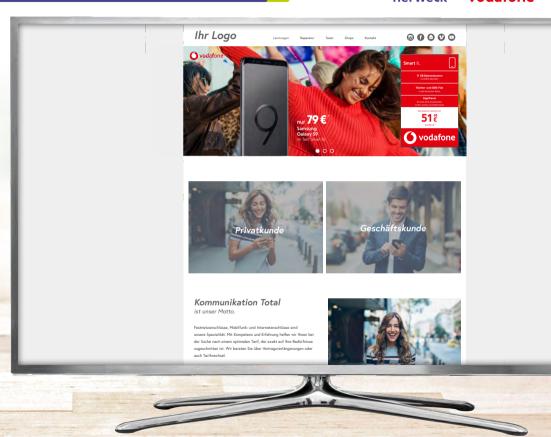




Das Thema digitale Präsenz erlangt heutzutage immer mehr an Bedeutung. Daher wird neben dem Social Media Profil auch die eigene Website stetig wichtiger.

Mit den neuen Herweck Web Paketen können Sie aus verschiedenen Modulen frei wählen und so Ihren individuellen Webauftritt nach einem Baukastenprinzip aufbauen. Dabei werden Sie natürlich von unseren Web-Experten beraten.

Außerdem bieten sich viele Möglichkeiten der Individualisierung, ganz nach Ihren Bedürfnissen.



Herweck #besteOnlineperformance





HERWECK #besteOnlineperformance



GRUNDSÄTZLICHE ERSTELLUNG

- die Bestandsaufnahme
- die Prüfung aller bestehenden Einträge
- die Erstellung der Premium-Kontaktseite

Mit jedem unserer Pakete ist Ihr **Webauftritt** in guten Händen!

PRÄSENZ + REPUTATION + KUNDENKONTAKTE

- → Einheitlich und überzeugend gefunden werden in bis zu 39 der wichtigsten OnlinePortale
- → Online optimal aufgestellt mit einer vollwertigen mobil-optimierten Firmenpräsenz
- Herausragend gefunden und präsentiert werden mit den Empfehlungen Ihrer zufriedenen Kunden
- → Ihre Online-Reputation immer im Blick und gewinnbringend in Szene gesetzt
- → Automatisch Bewertungen und Empfehlungen sammeln von Ihren zufriedenen Kunden
- Messbar mehr wertvolle Kundenkontakte mit GoogleAds vom Profi
- → Local Catalog Ads

 Anzeigen mit lokalen Artikeln und Angeboten
- Local Inventory Ads
 Anzeigen mit lokaler Produktverfügbarkeit

PREMIUM

PREMIUM PLUS

Unsere Shopmöbel-Ausstattung









Professional Business Leistungsübersicht

Unterstützung und Dienstleistungen aus einer Hand für Ihren Erfolg im Geschäftskundenbereich



Herweck Geschäftskundenvermarktung

Ihre Full-Service-Garantie durch Ihr GK Kompetenz Team

Die Herweck AG ist im Bereich Geschäftskunden eine fest positionierte Distribution und bietet ihren Vertriebspartnern einen umfassenden Service, der genau auf die Geschäftskundenvermarktung zugeschnitten ist.

Als Multichannel Fullservice Distributor stellt Herweck Ihnen ausgereifte Lösungen zur Verfügung und bietet ein reichhaltiges Angebot an innovativen Dienstleistungen und Services. So werden Sie von Kommunikationsexperten von der Leadgenerierung bis zur Projektbegleitung ganzheitlich betreut.

Die Herweck Professional Business Dienstleistungen wie Kundenakquise, Newsletter-Service, Marketingunterstützungen, IMEI Picking Service und vieles mehr sind dabei selbstverständlich inkludiert.

Wir unterstützen Sie aktiv bei Ihrer erfolgreichen Vermarktung.

Ihr GK Kompetenz Team



Maximilian Preiss

Netzwerkmanager Geschäftskundenvermarktung

E-mail: mpreiss@herweck.de Telefon: 06894/3883-455 Mobil: 0174 9622900



Nina Hohlweg

Sales Operations Managerin Geschäftskunden

E-mail: nhohlweg@herweck.de Telefon: 06894/3883-242



Sabine Bender

Mobilfunk Geschäftskunden

E-mail: sbender@herweck.de Telefon: 06894/3883-211



Herweck unterstützt Sie beim Ausbau Ihres Geschäftskunden-Bereichs

Egal, ob Sie neue Geschäftskunden akquirieren wollen, Bestandskunden betreuen oder Geschäftsbeziehungen ausbauen möchten. Wir geben Ihnen die richtigen Werkzeuge an die Hand und unterstützen Sie dabei, Ihre Geschäftskundenvermarktung professionell anzugehen.

Ob Werbemittel, individuelle Telefonkampagnen für die Akquise oder auch Weiterqualifizierungen Ihrer Mitarbeiter durch unsere Coaches – wir haben für Sie die richtige Unterstützung zur Hand.

Unser Ziel ist es, Sie so aufzubauen, dass Sie Ihre Geschäftskunden binden können und durch kontinuierliche Maßnahmen mit ihnen Umsätze machen. Das sichert langfristig Ihren Geschäftserfolg.

Herweck unterstützt Sie beim Ausbau Ihres Geschäftskunden-Bereichs



Crossmediale Marketingunterstützung

Wir liefern Ihnen professionelle Werbemittel.

Von der Geschäftskunden-Imagebroschüre über einen Webservice, Broschüren, Flyer und Anschreiben. Alles aus einer Hand, an Ihre individuellen Inhalte angepasst und ansprechend gestaltet.







Geschäftskundenbroschüre

Geschäftskunden-Imagebroschüre

Weiterempfehlungen

Mit dieser Karte können Sie Ihre Privat- und Geschäftskunden kinderleicht dazu bewegen, Sie per Mundpropaganda noch bekannter zu machen.



Professional Business Service – unsere Dienstleistungen auf einen Blick



- Aufnahme des Geschäftskunden-Projektes durch den Herweck Vertriebsberater und direkter telefonischer Support bei komplexeren Themen inkl. persönlichem Vor-Ort-Support
- Projektermittlung und Außendienstunterstützung für die Vertriebspartner bei größeren Geschäftskunden-Projekten
- Professionelle Businessmarketing-Maßnahmen
- Bereitstellung von Rechnungsanalysen und projektbezogenen Lösungsansätzen im professionellen Format

- Dokumentieren des finalen Angebotsvorschlages und Weiterleitung an den Vertriebspartner
- Eingabeunterstützung in den Freischaltungssystemen und Unterstützung bei Online-Schulungen
- E-Class-Rooms zu Schulungszwecken über das Business-Partner-Portal (BPP)
- Bereitstellung von Geschäftskunden-Full-Service-Dienstleistungen
- Händlerhotline in den Kernzeiten
- E-Mail-Kontaktcenter mit 24-Stunden Antwortgarantie
- Reklamationsmanagement

So hilft Ihnen unser Professional Business Service

1

Erste telefonische Kontaktaufnahme und Vereinbarungen eines Termins

2

Erster Termin vor Ort und Erstellung einer Bedarfsanalyse auf Basis unserer Herweck Checkliste und den Endkunden-Rechnungskopien. Optimal sind zwei Rechnungen aus den vorherigen Monaten.

3

Sie senden Ihre Unterlagen an unser Herweck Dienstleitungscenter: gk-support@herweck.de

4 De

Der Herweck Support erstellt Ihnen eine Rechnungsanalyse- bei Bedarf mit einer Aufstellung zu Mobilfunk- und/oder Festnetzanschlüssen. Sie erhalten ein individuelles Angebot mit einer Vorlage, die auch an Ihre Kunden weitergegeben werden kann.



Wir besprechen mit Ihnen in aller Ruhe das Angebot und stehen bei Fragen jederzeit zur Verfügung.



Wir unterstützen Sie selbstverständlich bei der Auftragseingabe in den Freischaltsystemen der Netzanbieter.



Während der Bearbeitung durch die Netzanbieter stehen wir Ihnen beratend zur Seite.

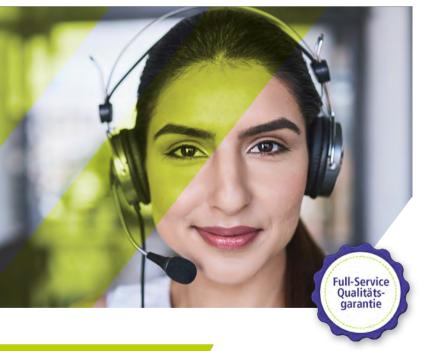


Falls notwendig unterstützen wir Sie bei Reklamationen während und nach der Realisierung.





Professional Business Akquise – wir unterstützten Sie bei Ihrer Geschäftskunden-Vermarktung



Bei diesem Service unterstützt Sie ein professionelles Callcenter bei der GK-Kundenansprache:

- Qualitativ hochwertige Adressrecherche
- Besprechung des Telefonleitfadens mit den Vertriebspartnern
- Termin-Generierung durch Call-Agent (inkl. ca. 150 Adressen)
- Clip-no-Screening Funktion (Bei ausgehenden Gesprächen wird die Telefonnummer des Fachhändlers angezeigt)
- Auswertung nach der Kampagne

TERMIN-GARANTIE: Wir akquirieren Ihnen 15 Termine pro Kampagne.

1200,- €

Professional Business Adressrecherche



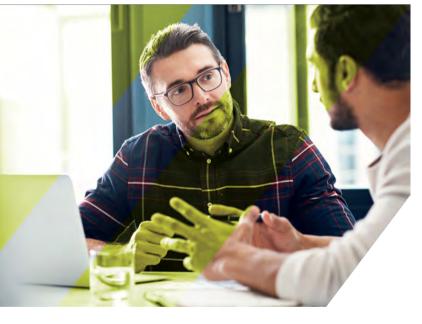
Der Erfolg Ihrer Akquise hängt wesentlich von der Qualität der Adressdaten ab.

Wir stellen Ihnen aktuelle Adressdaten zur Verfügung.

VORTEILE:

- aktuelle Recherche im gewünschten PLZ Gebiet
- manuelle Recherche, Daten werden nicht aus Adress-Portalen gezogen
- umfangreiche Informationen (Unternehmensname, Adresse, AP, Telefonnummer)
- Datenübertragung in einer Exceltabelle

Professional Business Coaching: Akquise



UNSER COACHING-ANGEBOT UMFASST:

- einen Tag Coaching direkt bei Ihnen vor Ort
- Hilfestellung zur strukturierten Vorbereitung der Akquise
- Erklärung, wie der Mitarbeiter die Adressen für die Akquise recherchiert
- Hilfe für die Vorbereitung der Kaltakquise
- Allgemeine Tipps & Tricks
- Ausarbeitung eines persönlichen Gesprächsleitfadens
- Infos wie sich Mitarbeiter am besten vorbereiten
- Training Live-Calling am Arbeitsplatz (Kaltakquise)
- Nachbesprechung
- Schriftliches Ergebnisprotokoll

ab **650,-** €

Unser Coaching Paket zur Unternehmens- und Mitarbeiterentwicklung



BASIS ANALYSE (2-TÄGIG)

- Zwei Tage Coaching am POS
- Vorabgespräch und Festlegung besonders wichtiger Themenbereiche
- Aufnahme der aktuellen Ist-Situation
- Coaching zu den wichtigsten Themenpunkten
- Schriftliches Ergebnisprotokoll, inkl. Maßnahmenplan

Professional Business Sekretariatsservice



Sie beraten am POS, wir nehmen Ihre Anrufe entgegen.

IHRE VORTEILE:

- es entgehen Ihnen keine Kundenkontakte mehr
- Sie können sich auf den Kunden vor Ort konzentrieren
- es können mehr Kundenanfragen angenommen werden: Beratung am PoS bei gleichzeitiger Aufnahme der telefonischen Kundenanfragen

Professional Business Newsletter-Service

Hiermit unterstützen wir Sie beim Erstellen professioneller Newsletter.

UNSERE LEISTUNGEN FÜR SIE:

- Erstellen eines Mailchimp Accounts für Ihre Firma
- Einrichten Ihres Unternehmens mit allen benötigten Informationen
- Finrichten der Kontaktinformationen der Newsletterliste
- Konfigurieren der Formulare bezüglich An- und Abmeldung
- Erstellen einer Newsletter Vorlage, die Sie in Zukunft nutzen können, um Inhalte zu platzieren.
- Anlage von verschiedenen Vorlagen möglich (Produktmailing, Newsmailing, Videomailing, etc ...)
- Erstellen eines Testmailings



BESONDERE VORTEILE VON MAILCHIMP:

- einfache Handhabung
- full responsive / optimiert für Desktop und mobile Endgeräte
- automatisierte Adresslistenverwaltung

ab 680,- €

Professional Business Bestandskundenmanagement



DEN KUNDEN IMMER IM BLICK

Kundendaten sind das Gold Ihres Unternehmens und sichern die Zukunft Ihres Unternehmens ab. Mit unserem neuen PBB Tool haben Sie immer alles im Blick. Ob Sie Privat- oder Geschäftskunden haben, das System kann alle relevanten Informationen von Ihren Kunden ablegen und Sie immer rechtzeitig informieren.

Auch mit unserer Funktion: "Selektieren Sie Ihren Kunden" können Sie auf Knopfdruck einsehen, welcher Kunde welche Interessen verfolgt und ihm dann zielgerichtete Angebote unterbreiten. Eine Umsatzsteigerung mit Ihren Bestandskunden ist dadurch garantiert.

Funktionen im Überblick



Highlight des Jahres







