



Herweck Unternehmens- und Mitarbeiterentwicklung

Für Telekom Vermarkter



Mitarbeitercoaching – bringt viel!

Mitarbeitercoachings sind eine wertvolle Investition, von der Unternehmen und Mitarbeiter profitieren.

- Mehr Wissen und Know-how
- Konkurrenzfähigkeit wird erhöht
- Reputationssteigerung
- Erreichen der Unternehmensziele wird forciert
- Steigerung der Produktivität
- Steigerung der Umsatz/Absatzzahlen



Vorgehensweise – ganz leicht in drei Schritten

1. Wissen: POS-Coaching – Vorabgespräch

- Anwendungserfahrungen der Verkaufsmitarbeiter besprechen
- Entwickeln persönlicher Variationen zur Umsetzung der Verkaufsabläufe
- Persönliche Anliegen der Verkaufsmitarbeiter
- Übungen mit dem POS-Coach



2. Üben: POS-Coaching – Realsimulation

- Bearbeiten spezifischer Verkaufssituationen
- Realsimulation inklusive Auswertung
- Der POS-Coach zeigt wie es geht
- Auswertung der IST-Verkaufsgespräche nach quantitativen und qualitativen Kriterien

3. Anwenden: Live-Coaching im Verkauf

- Praktisches Durchführen und Auswerten
- Der POS-Coach zeigt wie es geht
- Identifizieren von Lernfeldern zu Verbesserung
- Reflektion durch den POS-Coach

Angebotspakete – Sie entscheiden!

Basis Analyse (2-tägig)

- Zwei Tage Coaching am POS
- Vorabgespräch und Festlegung besonders wichtiger Themenbereiche
- Aufnahme der aktuellen Ist-Situation
- Coaching der wichtigsten Themenpunkte
- Schriftliches Ergebnisprotokoll, inkl. Maßnahmenplan

Coaching Paket „Full-Service Profi“ (nachhaltig)

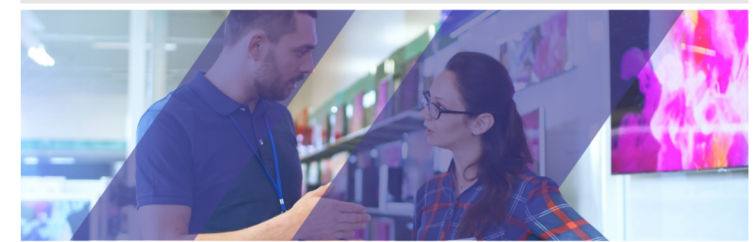
- Sechs Coachingtage (unsere Empfehlung jeweils drei Coachingeinsätze à zwei Tage über vier Monate verteilt)
- Inkl. Vorabgespräch und Festlegung wichtiger Themenbereiche
- Inkl. Protokoll Ist-Situation
- Inkl. Bedarfsanalyse
- Inkl. Maßnahmenplan und weiteres Vorgehen
- Inkl. Folgetermin zur Nachlese vor Ort

BESTELLSCHEIN

UNTERNEHMENS-/MITARBEITER-COACHING



Bestellung per Fax: 06894/3883-7157 oder per E-Mail: ordertelekom@herweck.de



Unsere Coaching Pakete zur Unternehmens- und Mitarbeiterentwicklung:

Basis Analyse (2-tägig)

- Zwei Tage Coaching am POS
- Vorabgespräch und Festlegung besonders wichtiger Themenbereiche
- Aufnahme der aktuellen Ist-Situation
- Coaching der wichtigsten Themenpunkte
- Schriftliches Ergebnisprotokoll, inkl. Maßnahmenplan

799€

Coaching Paket „Full-Service Profi“ (nachhaltig)

- 6 Coachingtage (unsere Empfehlung jeweils 3 Coachingeinsätze à 2 Tage über 4 Monate verteilt)
- Inkl. Vorabgespräch und Festlegung besonders wichtiger Themenbereiche
- Inkl. Protokoll Ist-Situation
- inkl. Bedarfsanalyse
- inkl. Maßnahmenplan und weiteres Vorgehen
- inkl. Folgetermin zur Nachlese vor Ort

2.299€

* Je nach Anfahrtsweg können weitere Kosten entstehen (0,30 € / km, 250 km inklusive) und/oder eine Übernachtungspauschale in Höhe von 65 €/Nacht.

Kundennummer			Name			Vorname		
Firma			Straße, Hausnummer			PLZ, Ort		
Telefon			Fax			E-Mail		
Datum, Unterschrift								

Zahlung per Lastschrift, netto/netto, ohne weitere Abzüge • Preise in Euro zzgl. MwSt. • Angebot freibleibend • Nur solange der Vorrat reicht • Liefermöglichkeit, Irrtümer oder Druckfehler vorbehalten. • Es gelten die Ihnen bekannten Verkaufs- und Geschäftsbedingungen der Herweck AG • Preis: Stand 13.07.2018

Ihre Ansprechpartner:



Thomas Bauer
Leiter Vermarktung Telekom
tbauer@herweck.de
06894/3883-139



Christine Amd
Sales Operation Manager Telekom
carnd@herweck.de
06894/3883-425



Maximilian Preiss
Netzmanager Telekom
Geschäftskunden
mpreiss@herweck.de
06894/3883-455



Richard Röder
Netzmanager Telekom
rroeder@herweck.de
06894/3883-422